



gas
union

SupplySolutions und SupplySets

Erdgaseinkauf 4.0

Chancen nutzen - Risiken begrenzen

- ▶ 02 PartnerDialog
- ▶ 04 SupplySolutions
- ▶ 06 SupplySets
- ▶ 12 DashboardApps



Markterfahrene
Berater

Innovatives
Handeln

PartnerDialog

Unterstützung im
persönlichen Kontakt.

Wir sind Ihr professioneller Partner bei der Erdgasbeschaffung.

Beschaffungslösungen für Erdgas sind so individuell wie Ihr Unternehmen. Welchen Stellenwert Budgetsicherheit für Sie hat, wie viele Risiken Sie für die Nutzung von Marktchancen übernehmen und welche Kapazitäten Sie für die Beschaffung aufbauen wollen, hängt von zahlreichen Faktoren ab. Eines aber haben alle Lösungen gemeinsam: Sie erfordern Erfahrung und eine hohe gaswirtschaftliche Expertise.

Mit der Kompetenz aus mehr als 55 Jahren im Gasgeschäft unterstützen wir Sie dabei, die ideale Balance von Chancen und Risiken zu finden. Unsere SupplySolutions decken die Anforderungen der wichtigsten Beschaffungsstrategien als Komplettpakete ab. Individuelle SupplySets können Sie durch

modulare Kombination unserer Liefermodelle und Preismodelle zusammenstellen und mit zahlreichen Optionen auf Ihre spezifischen Anforderungen abstimmen. Mit unserem Dienstleistungsangebot können Sie darüber hinaus frei entscheiden, welche Aufgaben Sie bei der gaswirtschaftlichen Abwicklung intern abdecken und welche Sie uns übertragen.

Ob Sie Ihre Beschaffung über ein Subbilanzkonto bei uns abwickeln oder einen eigenen Bilanzkreis bei uns einbringen wollen, ob Sie eine Lösung mit minimalem Beschaffungsaufwand bevorzugen oder alle Chancen des Gasmarktes aktiv nutzen wollen – wir finden in unserem PartnerDialog auf Augenhöhe die perfekte Lösung für Sie.

- PartnerDialog
- SupplySolutions
- SupplySets
- DashboardApps

Komplettpakete

SupplySolution Komfort

Diese SupplySolution ist für Beschaffungsstrategien konzipiert, die eine flexible Bedarfsdeckung mit möglichst niedrigem Beschaffungsaufwand und hoher Planungssicherheit anstreben. Sie kombiniert die Liefermodelle Vollversorgung oder Regressionsfahrplan mit den Preismodellen Festpreis oder Tranchen. Wir vereinbaren die Planmen- gen mit Ihnen bedarfsgerecht auf Basis Ihrer Absatzplanung, übernehmen die wesentlichen Risiken und auf Wunsch auch die komplette gaswirtschaftliche Abwicklung. Sie entscheiden dabei frei, welche Risiken und Leistungen Sie uns übertragen wollen. In unserem Partner- Dialog unterstützen wir Sie bei der Kon- figuration der SupplySolution. Gerne unterstützen wir Sie auch beim Manage- ment eines aktiven Tranchenmodells.

SupplySolution Chance

Wenn Sie die Chancen des Gasmarktes ohne die Übernahme von Risiken oder den aufwändigen Aufbau eigener Kapa- zitäten nutzen wollen, ist die Supply- Solution Chance die ideale Lösung. Sie kombiniert die Liefermodelle Rest-/ Vollversorgung oder Regressionsfahr- plan mit dem Preismodell Tranchen in der Variante MPO (Marktpreisoptimier- tes Tranchenmodell). Wir garantieren Ihnen dabei eine Belieferung zum durchschnittlichen Marktpreis – alleine dadurch kaufen Sie schon günstiger ein als viele Ihrer Wettbewerber. Darüber hinaus bewirtschaften wir die Mengen in unserem professionellen Portfolioma- nagement und schütten bis zu 50% des Bewirtschaftungserfolgs an Sie aus. So profitieren Sie zusätzlich völlig risiko- frei von den Chancen des Gasmarktes. Sie können nur gewinnen! Die Vorteile der SupplySolution Komfort genießen Sie selbstverständlich auch bei dieser Lösung. Nutzen Sie unseren PartnerDialog für eine persönliche Beratung.

SupplySolution Professional

Mit dieser SupplySolution bieten wir Ihnen eine Strategische Partnerschaft auf Augenhöhe. Sie kombiniert eine bedarfsgerechte Lieferung mit der Freiheit und Flexibilität einer struktu- rierten Beschaffung, hält Ihren Abwick- lungsaufwand aber dennoch minimal. Über unsere DashboardApps Handel, Preischarts und Portfolioübersicht haben Sie Markt, Handel und Portfolio immer im Blick. Fester Bestandteil der SupplySolution ist ein Workshop, in dem wir gemeinsam die optimale Beschaf- fungsstrategie für Ihr Unternehmen entwickeln. Selbstverständlich unter- stützen wir Sie auch danach in unserem PartnerDialog bei der Umsetzung dieser Strategie und übernehmen mit unseren SynergyServices oder SynergySolutions Portfoliomanagement-Aufgaben wie Limit- überwachung und aktive Bewirtschaftung. Bei der SupplySolution Professional übernehmen wir die gesamte gaswirt- schaftliche Abwicklung einschließlich der Bilanzierungsrisiken.

*Bedarfsgerecht
konzipiert*

*Kreativ
umsetzbar*

SupplySolutions

Komplettpakete für Ihre Beschaffungsstrategie.

Für die Balance der Chancen und Risiken des Gasmarktes gibt es unterschiedliche Ansätze. Manche Unternehmen verstehen die Gasbeschaffung nicht als Teil ihres Kerngeschäfts und bevorzugen daher Lösungen, die ihnen eine sichere, flexible Versorgung bei minimalem eigenen Aufwand bieten. Andere

Unternehmen setzen dagegen auf die Chancen einer markt- näheren Lösung oder auf die umfassende Gestaltungsfreiheit einer strukturierten Beschaffung. Unsere drei SupplySolutions sind exakt auf die Anforderungen der wichtigsten Beschaf- fungsstrategien im Markt abgestimmt.

► Komplettpakete

SupplySolution Komfort

SupplySolution Chance

SupplySolution Professional



*Präzise
abgestimmt*

*Flexibel
kombinierbar*

SupplySets

Modulare Lösungen für Ihre individuellen Anforderungen.

Bei der Beschaffung von Erdgas müssen stets zwei Entscheidungen getroffen werden. Die Wahl des Liefermodells bestimmt, welche Leistungen Ihr Lieferant erbringen soll. Hinzu kommt die Entscheidung für ein Preismodell, das Zeitpunkt

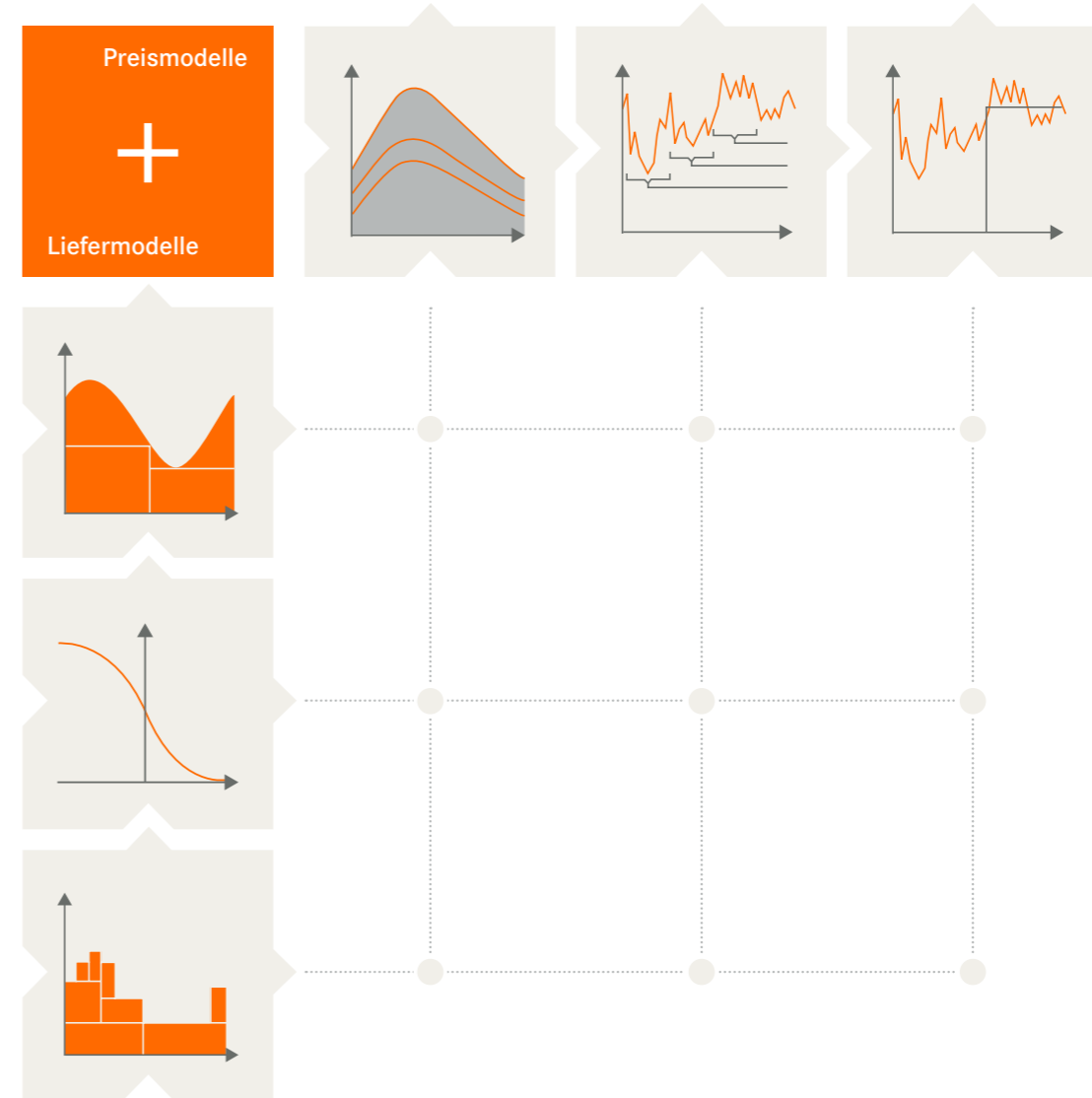
und Art der Preisfixierung festlegt. Mit unseren SupplySets bieten wir Ihnen die Möglichkeit, alle marktüblichen Liefermodelle und Preismodelle frei zu kombinieren. Das Ergebnis sind optimal auf Ihr Anforderungsprofil abgestimmte Lösungen.

Kombinationen

Die Beschaffungslösungen von Erdgas sind so individuell wie Ihr Unternehmen. Mit unseren SupplySets können Sie konsequent und ganz bequem Ihre persönliche Strategie auch in der Energieversorgung umsetzen. Wählen Sie Ihr Liefermodell mit der benötigten Flexibilität und verknüpfen Sie es mit einem Preismodell, das zu Ihrem Risikoprofil passt. Selbstverständlich

beraten wir Sie bei der anspruchsvollen Konfiguration der SupplySets in unserem PartnerDialog auf Augenhöhe. Dabei beziehen wir zur Optimierung zusätzlich die zahlreichen Optionen und Serviceangebote in den Dialog mit ein. Gemeinsam entwickeln wir so für Ihr Unternehmen die beste Lösung zur Erdgasversorgung.

Kombinationsmöglichkeiten



Liefermodelle

Rest- / Vollversorgung

Bei diesem klassischen Liefermodell sorgen wir dafür, dass Sie jederzeit exakt die von Ihnen benötigte Erdgasmenge von uns erhalten. Wir kümmern uns um eine flexible, bedarfsgerechte Lieferung und stellen die benötigte Leistung bereit. Basis für unsere Prognose des täglichen Bedarfs sind Ihre historischen Lastgänge. Die Vollversorgung wird über ein Subbilanzkonto bei Gas-Union abgewickelt, so dass wir bei diesem Liefermodell die gesamte gaswirtschaftliche Abwicklung und die Bilanzierungsrisiken für Sie übernehmen.

Eine Variante des Liefermodells Vollversorgung ist die Restvollversorgung. Wenn Sie Ihr Portfolio bereits zum großen Teil mit Fahrplan- oder Bandlieferungen befüllt haben, liefern wir bei der Restvollversorgung die zusätzlich benötigten variablen Mengen. Durch unser großes Portfolio und unsere Speicherkapazitäten können wir dabei in allen Marktgebieten bedarfsgerechte Lieferungen zu attraktiven Konditionen anbieten.

Regressionsfahrplan

Wenn Ihr Erdgasbedarf vor allem von der Temperatur abhängt, ist der Regressionsfahrplan – auch temperaturgeführte Lieferung genannt – das richtige Liefermodell für Ihren Bilanzkreis. Durch eine von der Tagestemperatur abhängige Beschaffung bieten wir Ihnen eine zuverlässig auf Ihren Bedarf abgestimmte Belieferung. Auch bei ungewöhnlich warmen Wintern oder Kälteeinbrüchen mit extremen Spitzenlasten müssen Sie sich also keine Gedanken mehr über Ihre Mengenrisiken machen. Selbstverständlich stimmen wir den lokalen Temperaturmesspunkt mit Ihnen ab und wählen die beste Methode für die Berechnung des Erdgasbedarfs (Standardregression mit geometrischer Reihe oder SigLinDe). Bei der Entwicklung eines optimal auf Ihre Bedürfnisse abgestimmten Regressionsfahrplans beraten wir Sie ausführlich in unserem PartnerDialog.

Standardprodukte / Fahrpläne

Mit Standardprodukten und Fahrplänen können Sie bei temperaturabhängigem Erdgasbedarf Ihren Grundbedarf abdecken oder Mengen für Produktionsprozesse beschaffen, die über längere Zeiträume mit gleichbleibendem Bedarf gefahren werden. Fahrpläne und Bandlieferungen sind Produkte, die Sie mit unseren DashboardApps komfortabel per Mausklick abschließen können. Als optimale Ergänzung empfehlen wir unsere Restvollversorgung, mit der Sie Ihre Erdgasversorgung auch bei unerwarteten Bedarfsschwankungen sichern, ohne Ihren Restbedarf ausschließlich über den volatilen Spotmarkt einkaufen zu müssen.

► Liefermodelle

Rest- / Vollversorgung

Regressionsfahrplan

Standardprodukte / Fahrpläne

Preismodelle

Tranchen

Wenn Sie eine marktnähere Beschaffungsstrategie mit höherer Risikostreuung bevorzugen, bietet sich das Preismodell Tranchen mit seinen drei Varianten an. Bei jeder dieser Varianten werden Preise für Teilmengen Ihres Erdgasbedarfs (horizontale oder vertikale Tranchen) an mehreren Terminen fixiert, um stärker von Marktchancen zu profitieren, als dies bei einem Festpreis möglich ist. Die Preisfindung erfolgt auf der Basis von Standardhandelsprodukten (Monats-, Quartals-, Season- oder Kalenderjahresprodukte) und ist damit völlig transparent.

Beim aktiven Tranchenmodell wählen Sie die Preisfixierungszeitpunkte auf Basis Ihrer Marktbeobachtung selbst aus und eröffnen sich damit die Chance, unterhalb des durchschnittlichen Marktpreises im Preisfindungszeitraum einzukaufen. Durch die Verteilung der Fixierung auf mehrere Zeitpunkte verringern Sie dabei das Risiko, die Preisentwicklung falsch einzuschätzen. Zudem unterstützen wir Sie mit übersichtlichen Marktreports in unseren DashboardApps bei Ihrer Entscheidung.

Erfahrungsgemäß gelingt es eher selten, den Markt mit einer aktiven Wahl der Fixierungszeitpunkte dauerhaft zu schlagen.

Durch die Wahl eines passiven Tranchenmodells entspricht Ihr Preis dagegen immer genau dem Marktdurchschnitt im Beschaffungszeitraum. Die Fixierung erfolgt hierfür an regelmäßig verteilten Terminen, bei denen jeweils eine identische Teilmenge beschafft wird. So verringern Sie Ihr Risiko und Ihren Beschaffungsaufwand.

Wenn Sie Marktchancen ohne Risiko sichern wollen, empfehlen wir Ihnen unser marktpreisoptimiertes Tranchenmodell (MPO). Hierbei wählt unser professionelles Portfoliomanagement die Fixierungszeitpunkte. Kaufen wir unterhalb des Marktdurchschnittspreises ein, partizipieren Sie an den realisierten Bewirtschaftungsvorteilen. Erwirtschaften wir keine Vorteile, beliefern wir Sie zum Marktdurchschnittspreis. Sie gehen also keinerlei Risiko ein und verringern zusätzlich Ihren Beschaffungsaufwand, da wir die Marktbeobachtung für Sie übernehmen.

Index

Mit dem Preismodell Index koppeln Sie Ihre Beschaffung unmittelbar an den aktuellen Marktpreis. Den zugrunde gelegten Gas-Index (TTF, NCG, GPL) können Sie dabei frei wählen. Sie sichern sich

also maximale Marktnähe im Lieferzeitraum und minimieren gleichzeitig Ihren Beschaffungsaufwand. Durch unterschiedliche Preisvarianten (Grund-/Arbeitspreis oder Einheitspreis) und die Kombination mit den verfügbaren Optionen können Sie das Preismodell optimal auf Ihr Anforderungsprofil abstimmen. Wir beraten Sie dabei gerne in unserem PartnerDialog.

Festpreis

Beim bewährten Preismodell Festpreis fixieren Sie den Einkaufspreis für die gesamte Vertragslaufzeit zu einem von Ihnen festgelegten Zeitpunkt. Sie machen sich damit von der Marktentwicklung unabhängig – sei es, weil Sie steigende Preise erwarten oder weil Budgetsicherheit ein vorrangiges Kriterium Ihrer Beschaffungsstrategie ist. Zudem ist Ihr Beschaffungsaufwand minimal, weil Sie während der Vertragslaufzeit keine Marktbeobachtung benötigen und keine weiteren Abschlüsse tätigen müssen. Über das Preismodell Festpreis sichern Sie sich eine bedarfsgerechte Belieferung mit gleichbleibender Qualität.

► Preismodelle

Tranchen

Index

Festpreis

Preisgrenzen

Durch die Festlegung von Preisbändern oder Preisgrenzen halten Sie Ihre Beschaffungskosten exakt im vorgegebenen Budget. Sie entscheiden, welche Preisabweichung Sie für eine definierte Energiemenge in einem definierten Zeitraum zulassen wollen. Je nach Ausgestaltung der Zeiträume und der Preisgrenzen Cap (Preisobergrenze) sowie Floor (Preisuntergrenze) können sich Kosten und Erlöse der erforderlichen Absicherungsgeschäfte dabei aufheben und dazu führen, dass die Absicherung keine Kosten verursacht (Zero Cost Collar).

Flexibilitätsbänder

Für Ihren prognostizierten Erdgasbedarf können Sie Flexibilitätsbänder vereinbaren, um Ihre Budgetsicherheit zu erhöhen. Liegt die Allokation im Erfüllungszeitraum innerhalb des Flexibilitätsbandes, beliefern wir Sie zum durchschnittlichen Fahrplanpreis. Sie tragen in diesem Fall also kein Preisrisiko. Liegt die Allokation außerhalb des Bandes, beliefern wir Sie zum durchschnittlichen Marktpreis, so dass Ihre Flexibilität auch in ungewöhnlichen Marktsituationen erhalten bleibt. Zudem können Sie Ihre Prognosemengen jederzeit anpassen, um flexibel auf aktuelle Entwicklungen reagieren zu können.

Virtueller Speicher

In der Praxis decken sich die eingekauften und die tatsächlich benötigten Erdgasmengen nur selten. Die entstehenden Differenzmengen müssen zu ungünstigen Bedingungen am Spotmarkt glattgestellt werden. Unser virtueller Speicher ermöglicht eine wirtschaftlichere Lösung. Ähnlich wie bei einem physischen Speicher stellen Sie dort überschüssige Erdgasmengen ein und rufen sie bei Bedarf wieder ab. So erweitern Sie Ihre Flexibilität und reduzieren Risiken aus dem Spotmarkthandel.

Biogas

Für eine nachhaltige Erdgasbeschaffung liefern wir Bioerdgas gemäß EEG-Richtlinie und erbringen die entsprechenden Nachweise über das DENA-Bioerdgasregister. Wird das Erdgas zur Stromerzeugung eingesetzt, haben Sie also Anspruch auf die entsprechende Prämie. Durch die Lieferung aus einem eigenen Biogasbilanzkreis ist unser Angebot besonders flexibel.

Klimaneutrales Erdgas

Wenn Sie Ihr Erdgas klimaneutral beziehen wollen, bieten wir Ihnen ein schnelles unbürokratisches Komplettpaket. Sie können Erdgasmengen ab 500.000 kWh über unsere CO₂-Minderungszertifikate CO₂-neutral stellen, auch ohne die unterlegten Erdgasmengen bei uns zu beziehen. Der Erwerb wird von uns beurkundet und aus unserem Portfolio bereits stillgelegter Emissionsminderungszertifikate bedient.

SynergyServices und SynergySolutions

Einzelunternehmen haben es durch ihr kleines Portfolio oft erheblich schwerer, die Chancen des Gasmarktes zu nutzen. Zudem müssen sie für ihr Portfolio- und Bilanzkreismanagement kostspielige Spezialistentteams und IT-Systeme aufbauen. Unsere Dienstleistungen ermöglichen es Ihnen, unabhängig zu bleiben und dennoch die Synergien eines starken Verbundes zu nutzen. Sie können sich dabei für eine unserer SynergySolutions entscheiden, die exakt auf die Anforderungen des Gasmarktes zugeschnitten sind. Die Einzelmodule dieser Dienstleistungspakete können aber auch als SynergyServices individuell zusammengestellt werden.

- Optionen
- Preisgrenzen
- Flexibilitätsbänder
- Virtueller Speicher
- Biogas
- Klimaneutrales Erdgas





Marktchancen
erkennen

Profitabel
handeln

DashboardApps

Für ein dynamisches Energiemanagement.

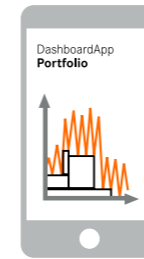
Unsere DashboardApps ermöglichen es Ihnen, Marktchancen rechtzeitig zu erkennen und eigenständig zu nutzen. Der Leistungsumfang umfasst dabei sowohl Informationsangebote wie einen tagesaktuellen Marktbericht, einen wöchentlichen Portfoliobericht oder umfassende Preischarts als auch

Transaktionsangebote für den Handel am Terminmarkt oder die automatisierte Befüllung von Monatsprofilen. Die DashboardApps arbeiten browserbasiert und können daher intuitiv und ohne Installation auf Computern, Tablets oder Smartphones genutzt werden.



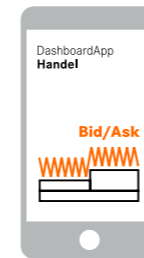
DashboardApp News

Über diese DashboardApp können Sie den tagesaktuellen Marktbericht der Gas-Union aufrufen. Eine Heatmap stellt dabei die aktuelle Preis- und Währungssituation übersichtlich dar; der dazugehörige Marktkommentar analysiert die Hintergründe der Entwicklungen. Für eine längerfristige Perspektive sorgen Diagramme zu Preisentwicklung, Speicher- und Liefermengen. Dieser Service ist Teil unseres PartnerDialogs und ergänzt jede gebuchte DashboardApp.



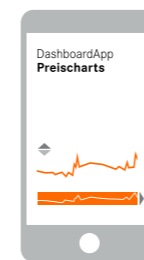
DashboardApp Portfolio

In der DashboardApp Portfolio können Sie alle wichtigen Informationen über den aktuellen Stand Ihres Portfolio- und Risikomanagements für frei definierte Zeiträume abrufen und in einer Übersicht darstellen lassen. Wenn Sie den SynergyService Portfoliomanagement oder die SynergySolution plus gebucht haben, können Sie zusätzlich kostenlos einen wöchentlichen Portfoliobericht aufrufen. Der Prognoselastgang wird dort ebenso grafisch dargestellt wie der Eindeckungsgrad, der Marktwert des Portfolios, die historische Performance oder die wichtigsten Risikokennwerte.



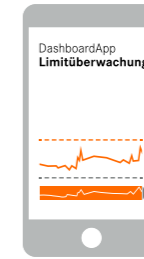
DashboardApp Handel

Mit unserer DashboardApp Handel erschließen wir Ihnen einen direkten Zugang zum Gas-handelsmarkt. In der Funktion Handelsschirm bieten wir hierfür Terminmarktmetriken für die H-Gas-Marktgebiete zum Kauf und Verkauf an. Durch die Preisaktualisierung im Minutentakt stellen wir eine hohe Markttransparenz sicher. Jedes handelbare Produkt wird für die nächsten drei Perioden angeboten. Abgeschlossen werden kann per Mausklick zum angezeigten Festpreis. Auf diese Weise können Sie frühzeitig Ihren Bedarf für die nächsten drei Monate, Quartale, Halbjahre oder Jahre eindecken und Ihr Portfolio zu Marktpreisen optimieren. In der Funktion Orders werden die von Ihnen getätigten Handelsgeschäfte in einer Übersicht angezeigt.



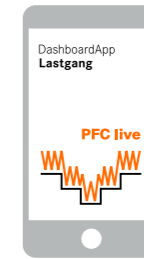
DashboardApp Preischarts

Die DashboardApp Preischarts stellt aktuelle und historische Preisverläufe aller in der DashboardApp Handel verfügbaren Produkte dar. In der Funktion Echtzeit-Chart werden dabei für jedes Produkt im Minutentakt die letzten 800 Quotierungen dargestellt. Die Funktionen EOD-Daten und Historischer Chart informieren über Eröffnungspreis, Höchstpreis, Niedrigstpreis und Schlusspreis der Produkte für den ausgewählten Zeitraum. Alle Preisinformationen können von Ihnen exportiert werden.



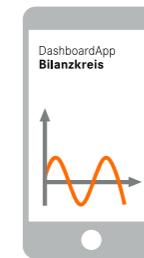
DashboardApp Limitüberwachung

Diese DashboardApp ermöglicht es Ihnen, Limits für alle in der DashboardApp Handel verfügbaren Produkte sowie die in der DashboardApp Lastgang hochgeladenen Lastgänge einzurichten. Wird ein Limit erreicht, werden Sie auf Ihren Endgeräten benachrichtigt und können gegebenenfalls in den DashboardApps Handel und Lastgang Produkte kaufen sowie in der DashboardApp Handel Produkte auch verkaufen.



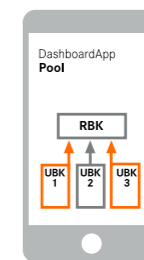
DashboardApp Lastgang

Mit dieser DashboardApp können Sie individuelle Monatsprofile automatisiert auf Basis der aktuellen Price Forward Curve von Gas-Union bepreisen und Transaktionen per Mausklick zum angezeigten Festpreis durchführen. In der Funktion Lastgangbepreisung laden Sie zuerst Ihre Lastgänge ins Dashboard hoch, ermitteln anschließend den aktuellen Festpreis und kaufen gegebenenfalls zu diesen Konditionen. Die Funktion Lastgangaufschlag ermöglicht es ausgewählten Mitarbeitern, kundengruppenspezifische Preisaufläge zu definieren.



DashboardApp Bilanzkreis

Mit dieser DashboardApp können Sie alle relevanten Bilanzkreisdaten in Echtzeit einsehen und downloaden. Mit der Funktion Meldungen können Sie auf alle Zeitreihen zugreifen. Darüber hinaus können Sie dort aktuelle Allokationen und Nominierungen abrufen. Die Funktion Monitore bietet Ihnen eine bereits aufbereitete Sicht Ihrer Zeitreihen für Allokationen und Normierungen. Darüber hinaus ist der Vergleich von Zeitreihen nach unterschiedlichen Kriterien möglich. Die DashboardApp Bilanzkreis steht Ihnen ohne weitere Kosten zur Verfügung, wenn Sie den SynergyService Bilanzkreismanagement einzeln oder im Rahmen einer SynergySolution nutzen.



DashboardApp Pool

Diese DashboardApp ermöglicht Ihnen den Echtzeit-Zugriff auf die Daten Ihrer Poolpartnerschaft. In der Funktion Übersicht werden die wichtigsten Werte übersichtlich zusammengefasst. Sechs Einzelfunktionen ermöglichen eine detaillierte Darstellung von Ausgleichsenergie, Flexibilitätskostenbeitrag, Konvertierungsentgelt, Bilanzierungsumlage, Differenzmengen und Preisen. Die DashboardApp Pool steht Ihnen ohne weitere Kosten zur Verfügung, wenn Sie den SynergyService Pool einzeln oder im Rahmen einer SynergySolution nutzen.

Impressum

Redaktion: Gas-Union

Gestaltung: Synchronschwimmer GmbH

Druck: Schleunungdruck GmbH

Bildnachweis: Getty Images

Gas-Union GmbH
Bereich Verkauf
Theodor-Stern-Kai 1
60596 Frankfurt am Main
T: +49 | (0) 69 | 3003 – 222
F: +49 | (0) 69 | 3003 – 129
E: verkauf@gas-union.de
www.gas-union.de



Mit Sicherheit mehr Energie.